



Bu yıl ülkemizde 30'dan fazla müşterimiz ürünlerimizi kullanmaya başladı. Tecpro'nun kesintisiz satış sonrası hizmetlerinden ve kurumsal servis güvencesinden faydalanıyorlar. Her memnun müşteri bize birçok yeni müşterinin kapısını açıyor." İlhan, temel hedeflerinin birçok çok bileşeni olan süblimasyon transfer

baskı işinde komple çözüm sunmak olduğunu belirtti. İlhan bu alandaki çalışmaları yürütmek için faaliyete geçirdikleri EPSON Demo Merkezi'nin müşteriler tarafından büyük bir beğeni kazandığını aktardı. İbrahim İlhan sözlerini şöyle bitirdi: "İlgili kitle bildiği iş kolunda, kendi ortamında ve aynı dili konuşan uzman kadromuz

eşliğinde tüm baskı denemelerini satış öncesinde alabiliyor. Müşterimizin ürünü satın almadan önce onu her yönüyle test etmesini ve denemeler yapmasını tercih ediyoruz. Çünkü markamızın ve firmamızın farklılığı bu süreçte ortaya çıkıyor" dedi.

